

LES VENDREDIS AVEC MON BANQUIER

« OU COMMENT MONTER MON DOSSIER DE FINANCEMENT ET CONVAINCRE MON BANQUIER ? »



PRÉ-INSCRIPTION

Société :

Prénom/NOM :

Fonction :

Ville/Commune :

Tél. : Fax :

E-mail :

- Chef d'entreprise (+ de 3 ans)
- Repreneur - Cédant

SECTEUR D'ACTIVITÉ :

- Commerce
- Services
- Industrie
- Autres :

PRÉ-INSCRIPTION POUR L'UNE DE CES DATES PRÉVISIONNELLES EN 2013 :

- 13 septembre
- 11 octobre
- 08 novembre
- 13 décembre

Merci de retourner ce coupon par fax au 05 90 93 77 13

PARTENAIRES

	IEDOM - L'Institut d'Emission des Départements d'Outremer
	AFD - Agence Française de Développement
	Conseil Régional de l'Ordre des Experts-comptables de Guadeloupe
	Caisse Régionale du Crédit Agricole Mutuel de Guadeloupe
	BNP Paribas Guadeloupe
	BRED Banque Populaire Guadeloupe et Iles du Nord
	Société Générale de Banque aux Antilles
	Caisse d'Epargne Provence-Alpes-Corse-Région Antilles
	Banque des Antilles Françaises
	Banque Française Commerciale
	Initiative Guadeloupe
	ADIE - Association pour le Droit à l'Initiative Economique

INFORMATION ET INSCRIPTION



Hôtel Consulaire – Rue Félix Eboué
97159 POINTE-A-PITRE Cédex
D.A.E.T.A.E.
D.A.E. Département Appui aux Entreprises
Cédric ANGOLE

Tél. : 05 90 93 77 41 - Fax : 05 90 93 77 13
E-mail : c.angole@guadeloupe.cci.fr

Claude-Henri SAINT-ANDRE
Tél. : 05 90 93 77 34 - Fax : 05 90 93 77 13
E-mail : c.saint-andre@guadeloupe.cci.fr

www.guadeloupe.cci.fr



SESSION D'INFORMATION LES VENDREDIS AVEC MON BANQUIER

« OU COMMENT MONTER MON DOSSIER DE FINANCEMENT ET CONVAINCRE MON BANQUIER ? »



GRATUIT



LE FINANCEMENT BANCAIRE INTERVIENT À TOUS LES STADES DE LA VIE D'UNE ENTREPRISE : CRÉATION, TRANSMISSION-REPRISE, DÉVELOPPEMENT, FONCTIONNEMENT,...

CETTE SESSION D'INFORMATION
S'ADRESSE AUX :

CHEFS D'ENTREPRISE
(+ DE 3 ANS)
REPRENEURS - CÉDANTS

SON BUT :

*Promouvoir et faciliter
l'accès aux crédits
bancaires et financiers.*

MODALITÉS DE PARTICIPATION

- Lieu : Hôtel Consulaire – CCI IG
- Horaires : 9h – 13h
- Nombre de places limité
- Session Gratuite
- Kit du participant remis avec la liste des pièces constitutives d'un dossier complet de demande de financement.

OBJECTIFS

- **Informer et conseiller**, avant le dépôt du dossier de demande de financement bancaire.
- **Donner des outils** concrets, permettant de monter de manière autonome et efficace, un dossier de demande de financement bancaire.
- **Informer sur les points** d'attention dans l'analyse des demandes financières, sur le circuit et l'étude des dossiers, ainsi que sur les motifs de rejet et les délais de traitement.
- **Apprendre à répondre** aux exigences de complétude internes, des établissements financiers.
- **Informer sur les éléments** constitutifs d'un dossier de demande financière, quelque soit le niveau d'avancement du projet.

PROGRAMME PREVISIONNEL

- I) **PARTENARIATS BANCAIRES ET FINANCIERS SIGNES PAR LA CCI IG**
- II) **LA PRESENTATION DE MON DOSSIER DE FINANCEMENT**
 - II.1) Le Projet
 - II.2) L'entreprise
 - II.3) L'homme
 - II.4) L'environnement économique
 - II.5) La demande de financement
 - II.6) L'analyse des documents financiers
 - II.7) Les garanties et les Assurances
 - II.8) Les relations bancaires
 - II.9) Les contreparties commerciales
 - II.10) Les délais
- III) **L'IMPORTANCE DE LA COMPLETUDÉ DE MON DOSSIER DE FINANCEMENT POUR UNE PRISE EN CHARGE RAPIDE**

La liste des pièces demandées :

 - Analyse et décision
 - L'emprunteur
 - Le projet
 - Les garanties
 - Les assurances